

従業員の人材育成をお考えの事業主のみなさまへ



受講料：**3,300円（税込）** 各コース1名あたり 定員：各15名（最少催行人数6名）

会場：沖縄商工会議所（中会議室）
沖縄市中央4丁目15-20

申込締切：11月2日（火）

※事業主からの指示を受けた在職者の方に限ります。

※訓練終了後、2～3ヶ月後に事業主又は直属の上司の方へアンケートのご協力をお願いいたします。

現場の第一線で活躍が期待される社員が
もつべき交渉スキルを習得したい！

コース番号：1

「ビジネス現場における交渉力」

令和3年 **11/17**（水）

10:00～17:00（昼休憩12:00～13:00）

対象者：初任層の方

中堅社員としての役割を理解し、後輩への
効果的な指導方法を習得したい！

コース番号：2

「中堅・ベテラン従業員のためのキャリア形成」

令和3年 **11/18**（木）

10:00～17:00（昼休憩12:00～13:00）

対象者：45歳以上の方
45歳未満の方も受講可能です。

《(株)日本能率協会コンサルティング》

講師：永川 克彦 氏

コンサルタントとして、社内における若手コンサルタント育成の企画・運営・講師を経験した後、メーカー及びサービス産業において、プレゼンテーション研修や交渉力研修など、多数の教育・研修の講師として従事し、高い評価を得ている。

《(株)インソース 九州支社》

講師：守田 久実子 氏

コールセンター等でマネージャーを務め、オペレーターやスーパーバイザーを指導、組織をけん引して目標達成の実績を上げる。その後、大手保険会社のテレマーケティングセンター長、ユニットマネージャーを歴任し、セールスアップ研修、コンプライアンス研修を企画・登壇。

❖❖❖ 主な内容 ❖❖❖

- 交渉力向上のメリット
- 交渉力の高い人・低い人の特徴
- 交渉時の代表的なテクニック
- 知っておくべき交渉に関する基本概念

❖❖❖ 主な内容 ❖❖❖

- 職務の棚卸し
- 求められる立場と役割の自覚
- 部下・後輩の育成、しかり方、ほめ方
- 周囲との前向きなコミュニケーション

主催：独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構沖縄支部
ポリテクセンター沖縄（生産性向上人材育成支援センター）
お問い合わせ／TEL：098-921-7315 FAX：098-936-5738
E-mail／okinawa-seisan@jeed.go.jp

ポリテクセンター沖縄



【申込方法】
裏面の受講申込書に
必要事項をご記入の上、
当センター宛てFAXで
お送りください。



